



SERVE TO CHANGE LIVES

「奉仕しよう
みんなの人生を豊かにするために」

第2740地区 創立/1990年9月29日 認証/1990年10月22日

佐世保中央ロータリークラブ週報

会長：本田 実 / 副会長：岡 光正 / 幹事：田添 直記

2021～2022 年度クラブスローガン

原点に返り、新しい時代へ 考動!!

週報編集 / 公共イメージ・会報委員会：片桐康利、橋口輝宗、福田英彦、西村浩輝
田雑豪裕、大久保厚司、崎山信幸本日の出席率90.47%：会員数48名・出席37名・欠席3名・出席規定免除会員6名・ビジター0名
前々回の修正出席率84.09%：出席29名・メイクアップ0名・出席規定免除会員8名

会長挨拶 / 本田 実君



みなさんこんばんは。今日も良い天気でしたね。天気予報を見ると来週から雨又は曇り空模様です。例年であれば九州南部地方、から九州北部地方と梅雨入りしてる時期でしょうが今年は遅れているみたいですね。

今週初め月曜、火曜日に中央会の有志一同で梅雨入りしていない宮崎にゴルフに行ってきました。名門フェニックスカントリークラブ、両サイドは松林、グリーン周りは大きなバンカー大変難しいコースでした。松山英樹になった気分、気持ち良くスイングしましたが成績はそれなり、楽しい遠征でした。このような機会を与えてくれた牛島君、井上君ありがとうございました。また、バスの手配、夕食の手配してくれた宮崎正典君ご苦労様でした。

今日は新入会員卓話です、田端君、石井君よろしくお願いたします。



ニコニコボックス

本田 実 会長・岡 光正 副会長・田添 直記 幹事

皆様、こんばんは。今年度の通常例会は、本日も含めて残り3回となりました。

さて、本日のプログラムは、お待たせしました、今年度の新入会員である田端真人君、石井雅人君のマサト君兩名による卓話となっております。ご兩名の為人を知ることのできるよい機会ですので、皆様ご清聴のほどよろしくお願いいたします。

牛島 義亮君

今週はじめてに井上亮君に負けたとあるゴルフ場にリベンジしに行きました。前半はリベンジに力みすぎたのかゴルファーと言うより木こりと呼ばれる結果でした。前半だけのコンペではまたまた井上君に負けてしまいました。楽しそうにゴルフについて話す井上君は嫌いです。

香月 章彦君

先日開催されました8RC ゴルフ大会時に併設開催でした。中央会にて空気も自分自身のハンディを考えず優勝してしまうという不祥事を起こしてしまいました。指山先輩！申し訳ございませんでした。芥川中央会幹事、川上君ありがとうございました。賞品は全て嫁に貢ぎましたが…ニコニコします。

芥川 圭一郎君

今月よりスマートウォッチガーミンを取り扱い販売することになりました。日々のトレーニングやゴルフ等で活用できるみたいです。興味がある方はぜひご活用ください。

稲次 賢一君

今日は内部告発します。実は先週のニコニコで大久保先生の大枚があったり、皆様のご協力があったりとして年間の目標額をクリアしていました。ことも

Report

幹事報告 / 田添 直記君

1. 来信

■ガバナー事務所

地元でのウクライナ人道的支援活動について

あろうに先週発表した委員長は顔色も変えず何も言わない事を決めたみたいです。良心の呵責に耐え切れずニコニコします。

川上 仁哉君

先週の金曜日は1年に1回の体の検査でした。もちろん問題はありませんでした。病気をして9年が経ちました。みなさん、健康が第一ですので、ランニング部に入会を勧めるわけではありませんが週に1回でもいいのでウォーキングや散歩をして体を動かしてください。

藤井 寿人君

先日のフェニックスツアー、スコアは置いておいて、めちゃくちゃ楽しかったです。またこの企画があればひと参加したいと思いニコニコします。

田端 真人君 石井 雅人君

本日は新入会員の卓話という事で、皆さんの貴重なお時間をいただきありがとうございます。ダブルマサトでニコニコします。

本日の合計	15,000 円
本年度の累計	958,202 円



本日の卓話

◆新入会員卓話◆

(有)アフターショップたばた 代表取締役 田端 真人君

皆様こんにちは、三月より入会させていただきました、田端です。父と2代に渡りお世話になります。末長いお付き合いをよろしくお願いいたします。



住友生命保険相互会社 佐世保中央支部 支部長 石井 雅人君



みなさんご存じの通り、人生100年時代に突入する弊害として、病院にかかる人数、頻度、内容はあがっていく。その結果、社会保障制度としての国の医療費は増加していき、経済を圧迫することが見えています。

私のミッションは、行政とも協力し、長崎県、特に

佐世保市民の健康診断受診率をあげ、県民市民の健康寿命を延ばすことです。健康寿命とは、人の手を借りずに生活ができる期間のことを言います。

保険というものは、死亡・入院・手術に伴って支払われるもの。

これが一般的ですが、住友生命の Vitality にはいったら、死亡率、入院率が下がります。同じ商品を販売している先行諸外国でも、日本でも3年しかデータはありませんが、実際、確率は着実に下がってきており、リスクに備えるからリスクを減らす保険となっています。プログラムの仕組みは、①健康診断を受ける ②運動する ③その結果として保険料が下がる。④対価として健康な体も手に入れることができる。このような流れです。この仕組みに賛同いただき、Vitality の加入者に対しては、資料の最後につけてあるとおりの企業とコラボをしており、各種優待が受けられます。住友生命の株を持つことで、十数社の株主優待が受けられるイメージです。

もう一点、ロータリーで同じ志を持つ仲間として、社会的地位の高い企業の社長役員のみなさまに対し、私が私の立場でみなさんに還元できるのは、この健康になる商品を介在させながら、「健康経営優良法人」とするためのサポートです。

健康経営優良法人を一言でいうと、従業員目線の福利厚生を高水準で準備されている会社であることを国に認定されたという証になります。これを取得することは、みなさんの採用活動で貢献できると思っています。

健康になる保険と、健康経営優良法人の認定、この2つで、皆様のお役に立てますと幸いです。今後とも、よろしくお願いいたします。



SAA : 馬渡圭一君
次回例会 6月16日 12時30分～

